卸売業 小売業

ブースNO.

 $_{\mathsf{AM}}13$

サンセイ医機株式会社

企業HP



福島県(郡山・福島・会津・ いわき・原町) 宮城仙台市、栃木県鹿沼市 東京都稲城市

就業予定地

当社の魅力

□ スキル獲得応援企業 □ ふくしまの優良企業

□ 事務系・企画系業務多数企業

□働き方重視企業

☑ 女性活躍企業

☑ 地域貢献企業

□ 専門職企業

☑ 若手社員活躍中企業







福島の地で『命』に直結する医療の現場を支えています☆

福島県内を中心に医療機器販売をおこなっている医療機器総合商社です。郡山市に本社構え、創業90年を迎えました。医療機器メーカーとは違う立場で病院運営に関わり、医療機器を病院へ提案・供給するのが弊社の役割です。

会社:概要:	本社所在地	〒 963-8822 福島県郡山市昭和2-11-5						
	設立年度	1935 年	従業員数	346名([男性: 1	75名、女性:	171名)	
	資本金	2,000 万円	電話番号	024-944-1	.157(代表)		
	年商	27,501百 万円	採用担当者	管理本部 🤃	去務人事課	野田		
	ホームページ	https://www.sansei-iki.co.jp/index.php						

わが社のセールスポイント

ポイント① ここが自慢

当社は、福島県内トップシェアを誇る医療機器総合商社です。長年の間、地元地域に根付き、医師や医療従事者の皆様をサポートしてきました。日頃から医療スタッフの皆様と深い信頼関係を築き、医療現場の課題解決に努めています。

ポイント② 職場のはたらきやすさ

資格取得支援制度、フレックスタイム制、転勤時の家賃補助など、福利厚生を充実させ、従業員が多様な働き方を選択できる組織を目指しています。このような取り組みによって、一人ひとりが心身ともに健康でいきいきと活躍できる社内環境を実現させていきます!

ポイント③ 入社後のサポート

社内スクールである「OLBA Academyベーシックコース」では、約40名の新入社員が約10か月間の研修を受けます。研修では、医学・医療の基礎知識を始め多くの講義を実施しています。教育制度が整っているため、文系出身学生も多く入社していますよ!

先輩社員インタビュー



●会社を選んだ理由は?

サンセイ医機は学ぶ機会がたくさんあり、そこが魅力だと思います。医療業界で社会貢献度が高い仕事をしたい人、自己の成長意欲がある人、学ぶことが好きな人には医療機器商社のプロフェッショナルになれる会社だと思います。

●仕事のやりがい・魅力は?

私たちの仕事は、医療従事者の皆様に寄り添い、裏方でドクターや患者様を支え、医療業界を支える縁の下の力持ち的存在を担っています。得意先からの依頼に対応した時に、"ありがとう"、"助かった"と感謝してもらえることもあり『この仕事をやっていて良かったな』とやりがいを感じます。この仕事は医療現場や患者様の生活、健康に携われていると強く感じることができます。

就職活動に関する情報

今年はインターンシップも開催、先輩社員も同席します。先輩社員と話せる企業説明会に参加 して営業職のリアルをぜひ聞いてみませんか☆

[参加]イベント] 直接お話しましょう©

11/9 マイナビ合同説明会 (ホテルハマツ)

11/29 就職フェア(ビックアイ)

12/7 郡山市 Web de 業界訪問プラス (オンライン)

, 1/31 転職プラザ・就活プラザin郡山(ビックパレット福島)

「インターンシップ」 11月~2月に開催☆ オンライン(Zoom)

実施内容:業界や当社について、営業のお仕事内容や採用条件等の説明を丁寧にしますので 是非ご参加ください☆

日程:11/20(木)・12/18(木)・1/21(水)・2/19(水)各日10:30~12:00 その他にも随時WEB会社説明会実施中! ■ 算算

※詳細については、各社ナビに掲載中です。ご確認ください

・マイナビ2027 job.mynavi.jp/27/pc/search/corp98747/outline.html

●求める人材像

- 1. 当社で働きたい理由が明確な人材
- 2. 考え方が前向きで、向上心がある人材
- 3. 職場に適応して溶け込める人材
- 4. 誠実で信頼できる人材
- 5. 個人が保有するスキルや経験を当社で活かし・発展することができる人材

●募集予定職種·仕事内容

総合職【営業担当】当社は、医療機器メーカーから商品を仕入れて、それをクリニックや病院、時には学校や役場などさまざまな機関に医療機器を提供しています。約85万アイテムの中から、営業担当として、お取引のある病院へ定期的に訪問し、手術、治療で使用する機器の準備や、新しい商品の情報提供、納品、納品時の商品説明などが主なルート営業のお仕事です。

●募集対象	大学院、大学、短大、専門学校
●学部学科	文理不問