ブースNo. 118

株式会社ヨコハマタイヤジャパン

企業PRシート

業種	募集職種	就業予定地
卸売業	法人営業職	福島県内または県外

誰かのために、今日をゆく

当社はヨコハマタイヤ及び自動車関連用品の卸売業を行っており、いわき市内には「いわき営業所」と「タイヤサービス小名浜」の 2 拠点を構えております。自動車の部品の中で、タイヤは唯一地面と接する、運転の安全性に関わる重要な部品です。車社会の安全・安心に貢献できる仕事で活躍したい方がいれば、ぜひ当社で働いてみませんか？

事業内容 ヨコハマタイヤ及び自動車関連用品の卸売業

本社所在地 〒108-6213
東京都港区港南 2-15-3 品川インターシティ C 棟 13

設立年度 2009 年

資本金 49,000 万円

従業員数 2500 名（うち男性 2200名 / 女性 300名）

年商 16,780,000万円

就業時間 08:55 ～ 17:30

認証・認定 □ 女性活躍推進 □ ユースエール認定 □ 次世代育成支援

URL https://www.y-yokohama.com/group/ytj/recruit/

ここがすごい！わが社3つのセールスポイント

① ここが自慢！

当社は昨年の売上が 1678 億円、横浜ゴムグループ全体では初めて売上高 1 兆円を超えました。安定した経営基盤のもとで安心して長く働くことができると自信を持ってお伝えすることができます。

② やりがい・魅力

車での移動が中心の東北では、タイヤは地域社会を支える重要な存在です。地域に貢献することができることが私たちの大きなやりがいになっています。

③ 職場の働きやすさ

当社は残業時間の抑制に取り組んでおり、東北 6 県内の事業所の月平均残業時間は約 7 時間でした。また、1 週間以上の夏季休暇や年末年始休暇もありますので、自分の時間を大切にしながら働くことができます。

向いている人物象

周囲と協力をして、どんな仕事にも前向きに取り組む姿勢を持つ人

COMPANY DATA

休日	年間 115 日	休暇	夏季休暇、年末年始休暇、慶弔休暇等
研修制度	業務に必要な各種研修や勉強会を行っております。		

福利厚生	社会保険完備、社宅制度（既定有）、退職金制度等
備考	一般の給与は下限値です。詳細はお問い合わせください。

正社員定着状況 新卒者等（既卒3年以内）

		R6年度	R5年度	R4年度
募集状況		○	○	○
採用者数	男性	6 人	5 人	6 人
	女性	1 人	0 人	0 人
	合計	7 人	5 人	6 人
離職者数		0 人	1 人	0 人

企業全体の状況 前年度実績

平均勤続年数		19 年
平均年齢		44 歳
有給休暇平均取得日数		9 日
月平均所定外労働時間		7 時間
育児休業取得者数	男性	0 人
	女性	0 人
女性の割合	役員	0 %
	管理職	0 %

前年度募集実績

募集学歴	■ 大学院 ■ 大学 ■ 短期大学 ■ 高等専門学校 ■ 専修学校 ■ 一般（UIJターン）
就業場所	東北 6 県内のいずれかの事業所（本人希望考慮）

初任給（単位：円）	大学院	大学	短大	高専	専修	給与 一般
基本給	201,300	201,300	195,050	195,050	195,050	185,050
諸手当						
合計	201,300	201,300	195,050	195,050	195,050	185,050

先輩社員インタビュー

2014 年入社 法人営業担当

Q1 仕事内容を教えてください

ヨコハマタイヤの営業は、お客様へ商品をお届けするだけではなく、キャンペーンやイベントの企画、勉強会の実施やサポート、また売り場づくりのお手伝いなど、お客様が持つ課題を解決するために様々なご提案を行っています。

Q2 会社を選んだ理由は？

子供の頃から自動車が好きで、就職活動も自動車に関わる会社を探しました。その中で、会社説明会で目に入った「YOKOHAMA」の文字。誰もが知るタイヤブランドで、カーライフを支える仕事に魅力を感じました。福利厚生が充実していることも志望した理由の一つです。

Q3 仕事のやりがいは？

営業としてやりがいを感じる瞬間は、やはり成果が出たときです。様々な工夫や取り組みをして、自身で提案した商品がお客様に喜ばれ、販売の促進につながったとき、それが数字になって表れたときの達成感は格別です。

担当者からメッセージ

私は中途入社で当社に入社しました。中途入社だからこそ、働きやすさや社員の人柄の良さをとても感じています。興味がある方はぜひ、採用担当にお声がけください。

電話番号 022-390-0131
担当者 東北管理部 三浦

企業訪問 要問合せ