

業種 サービス業

募集職種 総合職(カーライフアドバイザー)

就業
予定地 いわき市 他

“いいやつ”採用！福島ダイハツ！

県北・浜通りに 7 店舗を持つダイハツ正規ディーラーです。地域密着をキーワードに、お客さまへ安心と安全を提供し、愛され、信頼される地域 No.1 のカーライフ・パートナーを目指しています。車は売って終わりの商品ではありません。長いお付き合いの中で、お客さまに「満足」と「感動」をご提供すること。それが私たちのミッションです。



事業内容 ダイハツブランドの新車販売、中古車販売、メンテナンス(点検・車検・修理) 他

本社所在地 〒 960-1106

福島県福島市下鳥渡字八幡塚 14-1

設立年度 1948 年

資本金 1,500 万円

従業員数 205 名(うち男性 158名 / 女性 47名)

年商 848,661万円

就業時間 09:45 ~ 18:15

認証・認定 ☐ 女性活躍推進 ☐ ユースエール認定 ☐ 次世代育成支援URL <https://fukushima-d.dd.daihatsu.co.jp/>

3つのわが社3つのセールスポイント！

① ミミが自慢！

問題が発生した場合には、営業・整備の職種の枠を越えて助け合うのが当たり前となっているので、安心して働くことができます。アットホームな雰囲気とお客さまの笑顔のために助け合うチームワークの良さが自慢です。

② やりがいい魅力

お客様のニーズを把握して要望にお応えし、永くお付き合いしていくことを私たちは目標としています。お客様へ「満足」と「感動」を提供することで、お客様からの「ありがとう」が直接いただけるお仕事です。

③ 職場の働きやすさ

よりよく働ける環境を！ということで、組合活動やサークル活動も盛んな会社です。組合は、賃上げや年間休日の交渉もしっかり行っています。サークル活動は、店舗を超えたコミュニケーションの場ともなっています。



向いている人物像

人と話すのが好きな人、相手の話をじっくり聞ける人

COMPANY DATA

休日	年間 113 日	休暇	年次有給休暇、特別休暇 等	福利厚生	自販機カード配布、常備薬幹旋、サークル活動 他
研修制度	新入社員研修、FC 制度、営業研修 他			備考	“いいやつ”採用しています！

正社員定着状況 新卒者等(既卒3年以内)

R6年度 R5年度 R4年度

募集状況	○	○	○
採用者数			
男性	5 人	5 人	3 人
女性	3 人	3 人	2 人
合計	8 人	8 人	5 人
離職者数	0 人	3 人	0 人

企業全体の状況 前年度実績

平均勤続年数	16.9 年
平均年齢	41 歳
有給休暇平均取得日数	13.3 日
月平均所定外労働時間	12.8 時間
育児休業取得者数	男性 3 人 女性 1 人
女性の割合	役員 0 % 管理職 3 %

前年度募集実績

募集学歴	<input type="checkbox"/> 大学院 <input checked="" type="checkbox"/> 大学 <input checked="" type="checkbox"/> 短期大学 <input type="checkbox"/> 高等専門学校 <input checked="" type="checkbox"/> 専修学校 <input checked="" type="checkbox"/> 一般(U/Iターン)
就業場所	いわき内郷店 他
初任給(単位:円)	大学院 大学 短大 高専 専修 一般
基本給	213,600 203,100 203,100 203,100 応相談
諸手当	8,000 8,000 8,000 8,000 応相談
合計	221,600 211,100 211,100

(来年度賃上げ実施予定)

先輩社員インタビュー



2020 年入社 ふくしま矢野目店

Q 1 仕事内容を教えてください

日々の業務は、お客様への点検等のカーライフサポート、お乗り換えのご提案、また新規のお客様へのダイハツ車のご提案です。定期点検などでご来店いただいたお客様へのお車の調子伺いの中でライフスタイルの変化などを確認し、お客様一人ひとりと親身にコミュニケーションをとっています。

Q 2 会社を選んだ理由は？

最初は事務職を見ていたのですが、母から営業職の方が向いてるかもとアドバイスされたのがきっかけです。デスクワークよりはお客様と触れ合う方が楽しいし、さすがお母さん！という感じでした。ダイハツを選んだのは、母がユーザーとして利用していて、とてもよい印象を持っていたからです。

Q 3 仕事のやりがい？

人とお話ししたり、相手の立場で「どんな風に接したら喜んでいただけるかな？」なんて考えるのが好きな私にはピッタリの仕事だと思っています。クルマに詳しくないお客様のためにできるだけ分かりやすい言葉を選んだり、そのような意識や行動が販売につながるの、やりがいを感じます。

担当者から
メッセージ

自動車販売会社の働き方って、誤解されている部分が多いと思うんです。「ホントのところ」をお伝えしますので、お気軽にお問合せください！

電話番号 ☎ 024-545-8001

担当者 経営管理部 松浦

企業訪問

随時実施中