

卸売業 小売業		就業予定地	
ブースNO.	<h1>サンセイ医機株式会社</h1>	企業HP	福島県(郡山・福島・会津・いわき・原町) 宮城仙台市 栃木県鹿沼市 東京都稲城市
当社の魅力		<input type="checkbox"/> スキル獲得応援企業 <input type="checkbox"/> ふくしまの優良企業 <input type="checkbox"/> 事務系・企画系業務多数企業 <input type="checkbox"/> 働き方重視企業 <input checked="" type="checkbox"/> 女性活躍企業 <input type="checkbox"/> 専門職企業 <input checked="" type="checkbox"/> 地域貢献企業 <input checked="" type="checkbox"/> 若手社員活躍中企業	



私たちの仕事は医療現場を支える“命”に直結する仕事です。

福島県内を中心に医療機器販売をおこなっている医療機器総合商社です。郡山市に本社構え、創業89年を迎えました。医療機器メーカーとは違う立場で病院運営に関わり、医療機器を病院へ提案・供給するのが役割です。

会社概要	本社所在地	〒963-8822 福島県郡山市昭和2-11-5		
	設立年度	1935年	従業員数	335名(男性：179名、女性：156名)
	資本金	2,000万円	電話番号	024-944-1157(代表)
	年商	271億1,500万円	採用担当者	管理本部 法務人事課 野田
	ホームページ	https://www.sansei-iki.co.jp/		

わが社のセールスポイント

ポイント① ここが自慢

当社は、福島県内トップシェアを誇る医療機器総合商社です。長年の間、地元地域に根付き、医師や医療従事者の皆様にサポートしてきました。日頃から医療スタッフの皆様と深い信頼関係を築き、医療現場の課題解決に努めています。

ポイント② 職場のはたらきやすさ

資格取得支援制度、フレックスタイム制、転勤時の家賃補助など、福利厚生を充実させ、従業員が多様な働き方を選択できる組織を目指しています。このような取り組みによって、一人ひとりが心身ともに健康でいきいきと活躍できる社内環境を実現させていきます！

ポイント③ 入社後のサポート

社内スクールである「OLBA Academyベーシックコース」では、約40名の新入社員が約10か月間の研修を受けます。研修では、医学・医療の基礎知識を始め多くの講義を実施しています。教育制度が整っているため、文系出身学生も多く入社していますよ！

先輩社員インタビュー

●会社を選んだ理由は？

就活時がコロナ禍真っ只中で、毎日ニュースなどで“医療機関ひっ迫”という言葉を目にしていました。そんな中自分も医療業界や、医療機関の力になりたいと思い、会社説明会を聞いたことがきっかけです。

●仕事のやりがい・魅力は？

担当する得意先からの依頼を受けたことだけの回答ではなく、プラスで情報提供をすることを心掛けています。医師や看護師の方から、自分がお伝えした事に感謝頂けると更にやりがいを感じます。



就職活動に関する情報

マイナビ2026、リクナビ2026に掲載中！！！！

今年はインターンシップも開催、先輩社員も同席します。先輩社員と話せる企業説明会に参加して営業職のリアルをぜひ聞いてみませんか☆

[インターンシップ] 2月に開催☆
オンライン (Zoom)

実施内容：業界や当社について、営業のお仕事内容や採用条件等の説明を丁寧にしますので是非ご参加ください☆

日程：2/19(水) 10:30~12:00

※冬のインターンシップは最後の開催日となりますので是非ご参加ください！

※詳細については、各社ナビに掲載中です。ご確認ください

・マイナビ2026

<https://job.mynavi.jp/26/pc/search/corp98747/is.html>

・リクナビ2026

<https://job.rikunabi.com/2026/company/r471871046/preseminars/>

●求める人材像

1. 当社で働きたい理由(志望動機)が明確な人材
2. 考え方が前向きで、向上心がある人材(積極性)
3. 職場に適応して溶け込める人材(社会性・コミュニケーション力)
4. 誠実で信頼できる人材(責任感)
5. 個人が保有するスキルや経験を当社で活かし・発展することができる人材

●募集予定職種・仕事内容

総合職【営業担当】当社は、医療機器メーカーから商品を仕入れて、それをクリニックや病院、時には学校や役場などさまざまな機関に医療機器を提供しています。約85万アイテムの中から、営業担当として、お取引のある病院へ定期的に訪問し、手術、治療で使用する機器の準備や、新しい商品の情報提供、納品、納品時の商品説明などが主なルート営業のお仕事です。

●募集対象 大学院、大学、短大、専門学校

●学部学科 文理不問