

卸売業 小売業		就業予定地	
ブースNO. <b>AM12</b>	<b>関彰商事株式会社</b>		企業HP 
当社の魅力		郡山市内、いわき市内、福島市内	
<input checked="" type="checkbox"/> スキル獲得応援企業 <input type="checkbox"/> ふくしまの優良企業		<input type="checkbox"/> 事務系・企画系業務多数企業 <input checked="" type="checkbox"/> 働き方重視企業	
		<input checked="" type="checkbox"/> 女性活躍企業 <input type="checkbox"/> 専門職企業	
		<input checked="" type="checkbox"/> 地域貢献企業 <input checked="" type="checkbox"/> 若手社員活躍中企業	



## ～地域と共に歩み、116年～ 福島・茨城を代表する総合商社

私たちは1908年に創業した総合商社です。  
エネルギー・設備・IT・物流・人材・ガソリン・車・家・介護・保険・コンビニ・携帯電話など目に見えないインフラから目に見えるサービスまでお届けしております。

会社概要	本社所在地	〒305-0051		
	設立年度	1908年	従業員数	2377名(男性：1666名、女性：711名)
	資本金	9,000万円	電話番号	029-860-5321
	年商	1,500億円	採用担当者	ヒューマンケア部 魚里 勇介
	ホームページ	<a href="https://www.sekisho.co.jp/">https://www.sekisho.co.jp/</a>		

## わが社のセールスポイント

<b>ポイント① ここが自慢</b> 総合商社としての当社の魅力は、柔軟で多彩な働き方ができることです。 一つの事業部ですと活躍し、その分野のプロフェッショナルになる道もあれば、配置転換によりいろいろな事業を経験して成長することもできます。	<b>ポイント② 職場のはたらきやすさ</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>■年間休日 122日</li> <li>■有給休暇 年間最大20日付与 ※有給休暇取得推奨6日/年</li> <li>■特別有給休暇 子育てサポート休暇、育メンサポート休暇、介護休暇、リフレッシュ休暇など お仕事とプライベートが両立できる環境です！</li> </ul>	<b>ポイント③ 入社後のサポート</b> 1カ月間の新入社員研修では「同期との絆を深める期間にもしてもらいたい」という想いから、グループ全体が理解できるようなプログラムを組んでいます。 ビジネスマナー研修、「仕入先研修」、先輩社員と交流しながら仕事を体験する「地区別研修」などを用意しています。
--	---	--

## 先輩社員インタビュー



**●会社を選んだ理由は？**  
 地元就職を企業選びの軸として就職活動を進めていく中で、長年、サービスや地域貢献活動を通して地域貢献を続けている関彰商事で活躍したいと思ったから。  
 多くのグループ会社を運営しており、多種多様な職種にも挑戦できる環境で自己成長を続けることができるから。

**●仕事のやりがい・魅力は？**  
 自動車営業のお仕事でのやりがいは、お客様に「ありがとう」と言われたときです。  
 クルマが売れたときは自分の中での喜びですが、お客様にとっては、実際にクルマが手元に届く納車のほうがうれしいもの。お客様が喜ぶ姿を見ると、こちらも無事に納めさせていただけてよかったという気持ちになります。

## 就職活動に関する情報

<b>[インターンシップ]</b> 2月にかけて1daysのインターンシップを予定。 実施内容：会社概要説明、営業同行、若手社員との交流など	<b>●求める人材像</b> 関彰商事は扱う商材が非常に多く、エネルギーやモビリティ、ライフ、ビジネスと、あらゆる側面から地域の人々の生活に貢献しています。 そのため、社員の活躍のフィールドも幅広く、多様な個性や能力をもった人材を求めています。
<b>[会社説明会]</b> 2・3月に実施予定。 選考会参加ご希望の方は必ずご参加ください。	
※マイナビ2026よりエントリーいただいた方へ詳細をご案内します。	
	<b>●募集予定職種・仕事内容</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>■営業職（自動車）HONDA、メルセデス・ベンツ、PEUGEOT</li> <li>■営業職（IT機器・システム）</li> <li>■営業職（エネルギー法人・個人向け）</li> <li>■建設技術職（建設施工管理・メンテナンス・営業）</li> <li>■販売職（ENEOSサービスステーション）</li> </ul>
	<b>●募集対象</b> 大学院、大学、短大、専門学校、高等専門学校
マイナビ2026	<b>●学部学科</b> 不問
採用Instagram	