

サービス業(他に分類されないもの)		就業予定地	
ブースNO.	株式会社リンペイ	企業HP	福島市 郡山市 いわき市 白河市 会津若松市 南相馬市
当社の魅力		<input checked="" type="checkbox"/> スキル獲得応援企業 <input type="checkbox"/> 事務系・企画系業務多数企業 <input checked="" type="checkbox"/> 女性活躍企業 <input checked="" type="checkbox"/> 地域貢献企業 <input checked="" type="checkbox"/> ふくしまの優良企業 <input type="checkbox"/> 働き方重視企業 <input type="checkbox"/> 専門職企業 <input checked="" type="checkbox"/> 若手社員活躍中企業	



1人ひとりの行動が街に色を増やし、美しい未来を切り拓く

弊社は大きく「販売事業」「建設事業」「製造事業」の3つに分かれています。塗料・塗装資材等の販売が主ですが、お客様が希望する色へ塗料への調色・製造や、道路区画線施工や標識設置等の工事も行っています。

本社所在地	〒960-8163		
設立年度	1946年	従業員数	158名(男性：102名、女性：56名)
資本金	4,500万円	電話番号	024-545-3511
年商	69億6,302万円	採用担当者	本多・増子
ホームページ	https://www.rinpei.co.jp/		

わが社のセールスポイント

ポイント① ここが自慢

人材育成や資格取得に力を入れています。社外研修の活用や資格取得への費用負担を行い、社員一人ひとりの「成長したい」という意欲を全面的にバックアップする環境を整えています。また、地域に根付いた仕事の為、普段の生活の中で自身の仕事の成果が見えるのも魅力のひとつです。

ポイント② 職場のはたらきやすさ

幅広い年齢層の方が働いていますが、特に若い社員が多く活気と笑いに溢れた雰囲気です。各種手当や福利厚生が充実しておりプライベートに合わせた働き方や、休暇取得が可能です。困っている人がいたら自然と周りがフォローしてくれる親しみやすい会社です。

ポイント③ 入社後のサポート

社内研修ではOJTを採用しており実務シーンに合った環境で徐々に業務に慣れていただけます。社外研修ではマナー基礎をはじめ社内外問わず様々な方と関わるスキルを学ぶことができます。研修終了時はフォローアップ研修も自己の成長が感じられるサポート体制を整えています。

先輩社員インタビュー



●会社を選んだ理由は？

元々塗料に興味があったわけでは無かったのですが、会社説明会に参加した際に、私たちの生活には様々な場所で塗料が使われていることを知りました。就職活動では地域貢献ができるような仕事に就きたいと考えていたので、塗料販売を通して地域の生活に貢献することができるなと思ってリンペイを選びました。

●仕事のやりがい・魅力は？

塗料には様々な種類があり、お客様の業務内容や要望によってそこにあった商品を提案しなければなりません。そのため仕事で取り扱う商品が沢山あり、それに伴う知識も必要になっていきます。最初はわからないことも多くありますが、お客様の要望にあった提案ができたり、問題を解決出来る提案ができた時にはとてもやりがいを感じます。

就職活動に関する情報

[インターンシップ]

期間：12月～2月

(※希望の方には期間外でも対応しております。お気軽にご連絡ください。)

受付職種：営業職コース・技術職コース・製造職コース・職種選択コース
WEBコース

実施内容：社員交流・会社案内・現場同行や資料作成など業務体験

※WEBコースは会社説明会・質疑応答となります。

参加については学歴・学部学科・学年不問です。

リクナビ2026サイトまたはHPページにて受付しています。

申込についてのお問い合わせは総務部 人事課 本多・増子までご連絡ください。

[会社説明会]

随時開催中。

WEBもしくは現地開催となります。

リクナビ2026サイトにて案内しております。

※インターンシップにご参加頂いた方には、先行で会社説明会を実施します。



リクナビ2026

●求める人材像

リンペイでは【礼儀】【積極性】【責任】を重んじています。

お客様や地域の方との関りが深いため、社会人としてのマナーを意識し主体的で責任感のある行動が大切になります。また、お客様からの信頼は会社への信頼と繋がるため常に会社の顔であるという意識が重要です。自分自身の手で、行動で、街や人々の生活に彩りを添えていく。そんなリンペイと一緒に働きたいという方を求めています。

●募集予定職種・仕事内容

営業職：顧客ニーズに合わせた商品提案・販促活動・新規顧客獲得

技術職：建築施工・土木施工担当 図面作成(CAD)や作業工程管理

営業アシスタント：営業職補佐業務 既存顧客への商品納品や受注発注・見積等資料作成・来客対応

●募集対象

大学院、大学、短大、専門学校、高等専門学校

●学部学科

文理不問(全学部・全学科の方が対象です)