

	卸売業 小売業			就業予定地
ブースNO.	株式会社くすりのマルト			企業HP
				
	いわき市・ 茨城県日立市・茨城県水戸市			
事業内容	ドラッグストア内での医薬品等のカウンセリング業務			



仕事とはお客様を幸せにすること。経営とは社員を幸せにすること

当社は、いわき市及び茨城県北部を中心にドラッグストア32店舗、調剤薬局23店舗、デイサービス3店舗を展開しています。社会を取り巻く環境は日々刻々変化をしています。それに伴いドラッグストアや調剤薬局の役割も自ずと変化するはずで。我々は利便性による「物理的近さ」と、高度な専門性による「心理的近さ」を提供することで、社会インフラとして地域に根差した事業を展開してまいります。

会社概要	本社所在地	〒 979-0195 福島県いわき市勿来町窪田十条3番1		
	設立年度	1983年度	従業員数	354 名(男性： 148 名、女性： 206 名)
	資本金	1,000 万円	電話番号	0246-65-1518
	年商	1,305,000 万円	採用担当者	吉田典夫
	ホームページ	https://drug-maruto.jp/		

わが社のセールスポイント

ポイント① ここが自慢

地域密着企業として健康事業に特化し、ノウハウを蓄積しています。正社員のほぼ全てが、薬剤師もしくは登録販売者であることも自慢の一つです。

ポイント② 仕事のやりがい・魅力

やはり、お客様から症状をお聴きし、適切なお薬を提供して喜ばれた時にやりがいを感じます。地域の方々の健康に携わるプロという誇りを感じながら仕事ができます。

ポイント③ 職場の働きやすさ

提案制度があり、店舗と本部の風通しが大変よい職場です。また、女性はもちろん男性の育児休暇取得率も高く、ライフワークバランスを重視した方針が浸透しています。

先輩社員インタビュー



●会社を選んだ理由は？

入社前から一般消費者として利用していました。その頃からスタッフの人たちが楽しそうに仕事をしているのが伝わってきて、「この会社はスタッフ主導のもとに運営されているんだなあ」と感じました。いつの頃からか自分も登録販売者の資格を取ってこの会社で働きたいと思うようになりました。実際に働いてみて、自分の印象が正しかったと実感しています。

●仕事のやりがい・魅力は？

自分が頑張ったこと、やりきったことが正当に評価されます。特に創意工夫をして改善したことなどは、ある意味自分が好きなことをして評価してもらえるので、働く者として幸せを感じます。また、うまくいった事例などは即水平展開され、効果的かつスピーディーに対応してもらえることもやりがいを感じる部分です。

- 氏名： 木原洋介
- 入社： 2009年

就職活動に関する情報

[インターンシップ]

1月～2月にかけて1dayのインターンシップを予定。

実施内容：店舗業務・研修模擬受講

※日程については未定ですが、都合に合わせることも可能ですのでご相談ください。

※参加については学歴・学部学科・学年不問です。

申込については、総務部吉田までご連絡下さい。

※申し込み先

①メール：nor.yoshida@maruto-gp.co.jp ②TEL：0246-65-1518

[会社説明会]

2～3月に会社説明会を行います。日程は後日ご連絡いたします。

●求める人材像

将来、登録販売者として地域のお客様の健康増進に力を発揮しようという強い意思のある方

●募集予定職種・仕事内容

ヘルスケアアドバイザー（将来、登録販売者の資格を取得した後、医薬品等のカウンセリングの仕事に従事して頂きます）

●募集対象

大学院、大学、短大、専門学校、高等専門学校
※24卒募集あり

●学部学科

問いません

●担当者からのメッセージ

当社は、いわき市及び茨城県北部を中心にドラッグストア31店舗、調剤薬局25店舗を展開しております。全国転勤を望まず、しっかり地元根を下して仕事をしたい方にはおすすめの会社です。