卸売業 小売業

ブースNO.

# ダンロップタイヤ東北株式会社

企業HP



福島市、郡山市、本宮市、 会津若松市、南相馬市、いわき市、 須賀川市、白河市、棚倉町、 その他東北エリア

就業予定地

事業内容

ダンロップ及びファルケンブランドのタイヤを中心に、アルミホイール、バッテリー、カーオーディオ、ナビゲーション、マフラー、足回り用品などの自動 車に関する商品の卸及び小売



# 命を預かるパーツを展開する、メーカー直系のタイヤ販売会社

クルマがある限り必要とされるタイヤ。当社ではカーディーラーやガソリンスタンド、カー用品店などに商品を販売す る<mark>卸売</mark>と、一般向けの<mark>小売</mark>を一社で手がけていることが特徴です。社員一人ひとりのカラーが混ざり、味わい深 い・奥深い仕事をつくりあげていく。「楽しい!」と思える仕事環境のもと、小さな成果を積み上げ、大きな大きな 「想い」を追いかけていく毎日を当社で過ごしませんか?

会社	本社所在地	〒 983-0034	宮城県仙台市宮城野区扇町1丁目5番38号					
	設立年度	1963年	従業員数	500	名(男性:	420 名、女性:	80	名)
	資本金	9,000 万円	電話番号	022-23	6-7120			
	年商	285億8,000 万円	採用担当者	管理本部	『 業務部	村上和宏·齊藤紗綾		
	ホームページ	https://team-dunlop.jp/						

### わが社のセールスポイント

#### ポイント① ここが自慢

当社では、入社後5年間かけて、そのひと通りの業務を学べ るキャリアアップシステムを採用。

接客から、B to Bの営業までを経験することで、幅広いビジ ネススキルを身に付けることができます。

そして、本当に自分に合った働き方を目指せる環境がありま

#### ポイント② 仕事のやりがい・魅力

これまで培った販売のノウハウや、自分にしかできないサービ スを高い付加価値として提供し、お客様と共に売れる店を 作り上げることが面白みです。そして得た達成感は何ものに も代えがたいものです。商品を売り込むのではなく「きみだか ら買ったよ。」この一言を大切にしています。

#### ポイント③ 職場の働きやすさ

メリハリのある就業体系や、規定休みと有給を織り交ぜた ワークライフバランスの充実、さらに親会社が住友ゴム工業で すので後ろ盾がしっかりしており安定性があります。 また、社員間の縦と横のつながりが深く、ここぞという時のチー ムワークを発揮できる組織体系です。

### 先輩社員インタビュー



#### ●氏名: 佐藤 勇人 ●入社: 2013年

●会社を選んだ理由は?

元々車が好きだった事もあり、自動車関連企業である当社に興味を持ちました。タイヤは車にとって必要不可欠且つ重要な部品で、車社 会の一翼を担っているとも言えます。生まれ育った地域に社会貢献したいという想いと、公私のメリハリを付けて働ける点に魅力を感じたことが 入社のきっかけです。

#### ●仕事のやりがい・魅力は?

当社と取引がないお客様へ定期的な訪問活動を重ねていたところ「こまめに訪問して来る誠意に応えたい。」とのお言葉を頂きました。私も 勉強会やイベント応援など、お客様の期待を越える拡販活動に取り組んだ結果、取引0から半年で160本ものご注文を頂き、そのことは今 でも忘れられません。

#### 就職活動に関する情報

#### [1day仕事体験]

1~2月にかけて1day仕事体験を予定しております。

実施内容:業界&会社説明、グループワーク(提案営業とは?)営業同行、 直営店見学

- ★当日は現場で活躍している先輩社員と一緒に、実際の営業先企業様へ同行 訪問を行います!わくわくする一日にしましょう★
- ※日程についてはご都合に合わせることも可能ですのでご相談ください。
- ※参加については学部学科・学年不問です。

申込については《1day仕事体験担当 齊藤》までご連絡下さい。マイナビ、または電 話やメール(saya-saito.az@tk.dunlop-tyres.co.jp)でも受付しています。 エントリーはこちらから!

「会社説明会【対面開催orWEB開催】] 3月以降随時実施予定。マイナビ、または電話・メールにて案内しております。

※インターンシップにご参加頂いた方には、先行で会社説明会を実施します。

## **~ マイナビ 2025 語画部**

# ●求める人材像

-つのことを繰り返すのではなく、日々変化のある環境で、毎日新鮮な気持ちで活 躍したいという、アクティブな考え方を持っている方お待ちしております。

#### ●募集予定職種·仕事内容

総合職(卸売営業・小売販売)

【卸売】タイヤを商品として取り扱う、法人企業様への販売(主要取引先:カーディーラー・ ガソリンスタンド・カー用品店他)

【小売】当社直営店で一般消費者へのタイヤの販売・交換・取り付け

●募集対象

大学院、大学、短大、専門学校、高等専門学校 ※24卒募集終了

●学部学科 学部学科不問

#### ●担当者からのメッセージ

「タイヤは、ただクルマを走らせるための部品じゃない。タイヤはあなたの命を乗せるもの」。私たちダンロップタイヤ東北はそんな想いを胸に、たゆまざる研究開発により獲得した ノウハウと、新技術の詰まったタイヤを販売している会社です。住友ゴムグループの一員として、法人のお客様から個人のお客様まで、「生産から販売まで」一貫してサービス を提供できることが強み。お客様のドライブを、カーライフを、人生を豊かにしていく傍らで、社会貢献も果たせるのが当社の魅力です。