

12月17日	卸売業 小売業	就業予定地
ブースNO.	<h1>福島日産自動車 株式会社</h1>	企業HP
		
事業内容	車の提案、販売、点検、修理、自動車保険やJAF、部用品販売等、自動車に関するすべての業務の取り扱い	



BEYOND YOURSELF！自分にチャレンジし続ける会社

創業から80年以上の歴史を持ち、県内56店舗を有する東北・北海道最大規模の日産自動車カーディーラーで、「いち、はやく」をキーワードに掲げ、いちはお客様の相談相手としてよりよいパートナーになること、一人でも多くの方にご来店いただけるよう地域密着型の居心地のいいお店づくりに努めています。

会社概要	本社所在地	〒 960-8102 福島市北町2-32		
	設立年度	1938年	従業員数	635 名(男性： 485 名、女性： 150 名)
	資本金	8,730 万円	電話番号	024-572-7399
	年商	非公開	採用担当者	採用・育成部 今野
	ホームページ	https://ni-fukushima-new-grad.omros.jp/		

わが社のセールスポイント

ポイント① ここが自慢

当社は社内研修が充実しております。入社後から1年間は毎月1回の研修、入社後2～3年目は3か月に1回の研修で、皆様の「実績を出すための土台作り」をサポートしております。

ポイント② 仕事のやりがい・魅力

BEYOND YOURSELF-共創×競争で自分自身にチャレンジし続ける-をキーワードに、営業職としてお客様に寄り添った対応をすることでクルマだけでなく「自分」を選んでもらう、「自分自身の価値」を実感できることが最大の魅力です。

ポイント③ 職場の働きやすさ

今後も続けていく取組として、共創で繋がり、競争で高め合う、その姿勢を半年に一度会社を挙げて表彰式にて評価します。達成意欲にスポットライトを当て続けます。

先輩社員インタビュー



●会社を選んだ理由は？

もともと人と話すことが好きでした。福島日産のカーライフアドバイザーは、人とのつながりや信頼関係が大変重要になる職種だということを知って興味がわき、社会人になっても人との輪を広げていきたいと思い入社を決めました。

●仕事のやりがい・魅力は？

自分の対応で信頼関係が生まれ、クルマを購入いただくとき、購入いただいたあとに「新開さんでよかった」と言ってもらえることがやりがいです。車の魅力だけではなく自分自身も魅力のひとつに思ってもらえる瞬間がとてうれしいです。また、仕事をする上で同期や先輩と競いながら常に上を目指していけることや、実績を出せばその分もらえるインセンティブも魅力だと思います。

- 氏名： 新開 あかり
- 入社： 2020年4月

就職活動に関する情報

●インターンシップ情報

【1日目：WEB】13：30～17：00

- ・自己分析ツールを使用し、自身の強みを理解し、深堀する
- ・営業職概要を知る：ツールを使用し、お客様の深層心理を読み解くワーク

【2日目：対面(福島太平寺店)】13：30～17：00

- ・試乗体験
- ・先輩社員座談会
- ・店舗お客様対応体験
- ・営業職体験：営業職ならではの話術を学ぶワーク

●会社説明会

2月以降、随時実施予定。

▼インターンシップ予約



●求める人材像

常に自分自身にチャレンジし続けることができる人
お客様目線でのカーライフのサポート、提案ができる人

●募集予定職種・仕事内容

・カーライフアドバイザー(営業職)
お客様対応全般(車の提案～販売、購入後のアフターフォロー等)

●募集対象

大学、短大、専門学校

●学部学科

学部学科問わず

●担当者からのメッセージ

弊社のインターンシップは自己理解を深め、弊社の営業職をより深く知り、先輩に話を聞くことができる内容盛りだくさんのプログラムです！自動車業界や営業職についてまだよくわからない、興味がない、という方も楽しめる、勉強になるプログラムですので、ぜひご友人とご参加下さい。キャリア相談等も受け付けますので、一緒に就職活動に向けて走りましょう！